



## **Ingénieur Commercial**

Référence de l'offre : MM-YB-0128

**Filière** Commerce

**Métier** Ingénieur Commercial

**Type de contrat** CDI

### **Descriptif de l'offre :**

CORAIL SYSTEMS est spécialisée dans le domaine des infrastructures Systèmes et Réseaux.

Dans le cadre de notre politique de croissance nous recherchons un(e) Ingénieur Commercial(e) confirmé(e).

Sa mission sera :

- De développer les ventes de la gamme de prestations de services informatiques proposées par Corail Systems.
- De prospecter, conseiller et conquérir de nouveaux marchés.
- De développer les comptes existants.
- D'identifier les appels d'offres ; construire et réaliser les actions avant-ventes et les propositions commerciales avec le soutien d'une équipe d'ingénieurs et de techniciens.
- D'accompagner les clients de l'analyse des besoins jusqu'à l'apport de solutions.

Le profil demandé :

- De niveau Bac+2/4 en formation commerciale, vous souhaitez travailler dans un contexte dynamique et technique varié
- Vous justifiez de 4 ans d'expérience réussie dans un poste similaire.
- Vous maîtrisez les outils bureautiques : Word, Excel, Internet, Outlook
- Vous êtes capables d'intégrer les nouvelles technologies : Lan, Wan, Stockage, Sécurité des réseaux, etc.
- Vous maîtrisez l'art de la négociation.
- Vous avez une bonne connaissance du marché informatique
- Vous faites preuve d'esprit d'équipe et d'une bonne aisance relationnelle.
- Vous êtes autonome, organisé, méthodique et entreprenant, vous avez le goût du contact commercial et vous allez jusqu'au closing.

Pour postuler à ce poste, envoyer CV et lettre de motivation à l'adresse suivante [recrutement@corailsystems.fr](mailto:recrutement@corailsystems.fr) en précisant la référence de l'offre.